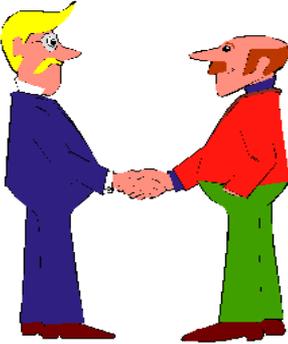


## COMO CONQUISTAR Y MANTENER PERSONAS EN LA IGLESIA.



Un día escuché decir al Pr. Alejandro Bullón en una de nuestras asambleas de pastores: “Cuando nuestros métodos fallen, entonces sigamos los métodos de Cristo”. ¿Cuáles son los métodos de Cristo? ¿Por qué tuvo tanto éxito con las personas? Si buscamos la respuesta en la Biblia y el consejo del Espíritu de profecía,

encontraremos declaraciones que nos dejaran sorprendidos. E. G. de White nos dice: “El ejemplo de Cristo debe ser seguido por los que dicen ser sus hijos. Socorred a los desvalidos, su agradecimiento derrumbará las barreras y os permitirá alcanzar su corazón. Estudiad este asunto con el cuidado que merece”. (Servicio Cristiano Pág.166).

“Serán los obreros que sigan los métodos de Cristo... los que ganarán almas como salario”. (Obreros. Evangélicos., Pág. 483).

Podemos decir basados en esto que todo verdadero movimiento misionero es motivado por amor, hacemos obra misionera porque el amor de Dios actúa primero en nuestra mente y corazón. El amor de Cristo nos constriñe a ganar y mantener a las personas dentro de las paredes de la iglesia. A esto le debemos sumar el enorme provecho que trae tener organizada a la Iglesia en Grupos pequeños, es allí donde hay un verdadero compañerismo y una interacción de calidad.

Por lo tanto, a continuación, algunas ideas de cómo ganar a las personas y mantenerlas en la Iglesia.

### **GANAR EL CORAZÓN**

Dice E.G de White: “El Plan de Dios consiste primero alcanzar el corazón”. (Servicio Cristiano., Pág. 298).



“Cristo atraía hacia sí los corazones de sus oyentes por la manifestación de su amor, y luego, poco a poco, a medida que iban siendo capaces de comprender, les desplegaba ante ellos las grandes verdades de su reino”. (Evangelismo., Pág. 354)

La fuerza de nuestro Salvador no residía en su gran despliegue de palabras agudas que penetraban hasta el alma, era su amabilidad y sus modales sencillos y sin afectación lo que conquistaba los corazones.

“Jesús trataba a los hombres como alguien que deseaba su bien, les mostraba simpatía, atendía sus necesidades y se ganaba su confianza y entonces les decía... sígueme”. (Servicio Cristiano., Pág. 149).

Jesús sabía cómo mantener a las personas con un permanente intereses en las cosas espirituales, pero no era solo eso, el conocía la manera de conquistarlas, podemos resumir diciendo que:

Jesús fue altamente sociable.

Jesús amaba a la gente.

Ganaba su amistad.

Se acercaba a la gente lleno de bondad y simpatía.

Simpatizaba con los problemas de la gente.

Ministraba sus necesidades físicas.

Les hablaba de temas comunes.

Al comienzo no les hablaba de temas controvertidos.

No les echaba en cara sus errores.

Tenía tacto para tratar con los espíritus llenos de prejuicios.

Relacionaba la verdad con los recuerdos más acariciados de la gente.

Les decía: “SÍGUEME”.

“Siendo sociables y acercándoos a la gente podréis atraer la corriente de sus pensamientos”. S.C., Pág. 153.

Jesús fue altamente sociable.

Sabemos de buenas fuentes estadísticas que no menos del 57% de los miembros que se han unido a la iglesia adventista sin tener antecedentes adventistas, se han relacionado por primera vez con el mensaje adventista mediante vecinos, amigos, familiares y conocidos.

Se estima que las 2/3 partes de los adultos convertidos vienen a la Iglesia principalmente por la influencia de sus parientes y vecinos. Por lo tanto, “Visitad a vuestros vecinos de una manera amigable y trabad relación con ellos, los que no realizan esta obra perderán pronto su primer amor y comenzarán a censurar, criticar y condenar a sus propios hermanos”. (Servicio. Cristiano. Pág. 145).



“Hay que preparar el terreno del corazón y plantar la semilla de tal manera que ésta brote y lleve fruto”. (Evangelismo., Pág. 324).

Este consejo solo puede ser aplicable si organizamos nuestra iglesia en grupos pequeños, la experiencia no ha mostrado que la mejor manera de mostrar simpatía, amabilidad y cortesía es en un grupo mas reducido, las iglesias grandes son

frías y muchas personas no son captadas por la indiferencia de sus miembros hacia las visitas. No sucede así en un grupo pequeño, allí se puede manifestar la dulzura del trato personal.

“No hemos de renunciar a la comunión social. No debemos apartarnos de los demás. A fin de alcanzar a todas las clases, debemos tratarlas donde se encuentren”. (Deseado De Todas Las Gentes., Pág. 126).

El campo altamente promisorio para esto es la reunión de los grupos pequeños. “La influencia social es una fuerza maravillosa. Si queremos podemos valernos de ella para ayudar a los que nos rodean”. (Hogar Adventista., Pág. 408).

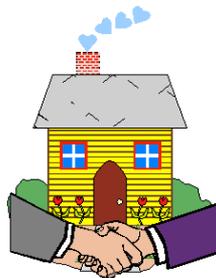
“Las palabras bondadosas y estimulantes realizarán maravillas” (Evangelismo., Pág. 391).

Amabilidad, cortesía, ternura, son palabras que producen una tremenda impresión en las personas, pero pareciera que muchas veces no estamos preparados para dar esta calidad de atención. Si como iglesia fuéramos mas amables y corteses con las personas que llagan, no hay duda que conquistaríamos mas almas para el reino de los cielos.

### ***DE IMPORTANCIA A LOS DETALLES***

Las mejores armas de atención a los nuevos creyentes no cuestan dinero. Lo único que necesitamos identificar es quien es nuestro cliente y procurar satisfacer sus necesidades.

Los detalles son muy importantes en la atención de los nuevos conversos, ellos aprecian la cortesía, la simpatía, el entusiasmo, la alegría, la amistad; una iglesia sin alegría no esta trasmitiendo el mensaje correcto.



He observado que la mayoría de las iglesias que no crecen es por la suma de muchos pequeños errores mas que por un error grande.

Planee tener un equipo de hermanos representativos en las puertas de nuestras iglesias, si es posible con un uniforme sencillo para que den la bienvenida a las personas que llegan por primera vez. Esto impresiona muy bien en la mente de las visitas. Lo que importa mas en la mente de los nuevos conversos es la primera impresión, puedes rectificar los errores en la segunda vez, pero recuerde que la primera impresión permanecerá para siempre. Muchos se fueron de la puerta de la Iglesia solo porque las personas que supuestamente son los responsables de hacer sentir bien a las visitas, les dieron una mala impresión.

Cuide los detalles de un buen programa. El mayor error que cometemos es descuidar los pequeños detalles en el programa en los días de reuniones de la iglesia.

Hay Iglesias que dedican mas tiempo a los anuncios que al Sermón, otras usan un lenguaje totalmente desconocido para las visitas que finalmente no los hacemos sentir cómodos en nuestras reuniones. Siempre que planifiquemos un programa para la Iglesia pensemos que hay entre el público personas que no saben lo que hacemos y ni por que lo hacemos de esa forma.

De importancia a proporcionar Biblias para los nuevos conversos.

Cuide los detalles de los muebles, la pintura, limpieza, luces y sonido, así las reuniones serán mas agradables.

Cuide los detalles del Bautisterio y alrededores, este es un punto crítico en muchas Iglesias. La parte mas descuidada es el bautisterio. En algunos lugares no hay espacios para que los catecúmenos se cambien, esto es muy incomodo para los nuevos. De importancia a mantener los vestidores siempre

listos con sus colgadores en orden una silla para colocar la ropa y secadores de piso para que no ocurra un accidente.

### ***CONTACTO PERSONAL.***

La propaganda representa el 1% en el proceso de imagen institucional, pero el contacto personal es lo que es realmente valioso en la construcción de la imagen de una institución, en este caso de una iglesia.



Nada reemplaza el contacto personal y toque cariñoso de los miembros de la iglesia para con las visitas.

Todos nos queremos sentir únicos, esperados e importantes.

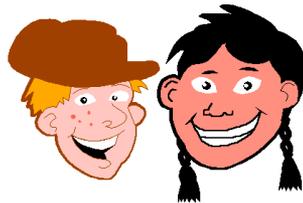
Las personas que buscan la iglesia quieren ser entendidas y atendidas, necesitamos darles un ambiente agradable y acogedor para hacerlos sentir en familia. Las personas son nuestro mayor patrimonio.

Ponga en la entrada de sus iglesias a personas que les agrada trabajar con personas. Si no tiene esa clase de hermanos inicie un plan de entrenamiento para lograr ese propósito.

Recuerde que el mayor de todos los servicios es el amor y la aproximación cariñosa hacia quienes buscan refugio en nuestras iglesias.

### ***APRENDA A SONREÍR***

Pareciera absurdo recomendar esto a los miembros de nuestras iglesias, cuando son ellos los que deberían manifestar la mayor alegría causada por el gozo de la salvación, pero parece que esto que es obvio no lo tomamos en



cuenta, porque cuando llegamos a la puerta de nuestras iglesias encontramos gente seria y muchas veces con “cara de pocos amigos” que en lugar de invitar a las personas a ingresar a la iglesia las ahuyentan.

Vaya delante de un espejo cada día y revise su expresión facial, pero sobre todo vaya a los pies de Jesús cada mañana y aprenda de él en el trato personal y alegre para con las personas.

Sonría cuando de la bienvenida a una visita a la iglesia, eso hace que ella se siente especial. Nunca sea duro con las personas especialmente con las que por primera vez llegan a la iglesia. Haga que las personas sientan que son los únicos en el entorno.

Si aprende el valor de una sonrisa su iglesia empezará a cambiar.

### ***LA IMPORTANCIA DE RECORDAR LOS NOMBRES***

Procure aprender los nombres de las personas que llegan a la iglesia y de una atención personal.

Llame a sus colaboradores por su nombre y haga lo mismo con las visitas que llegan a la iglesia.

Cuando una persona escucha su nombre es como música para sus oídos. Nunca de la bienvenida a la vistas en forma impersonal. Hagalo por los nombre, las personas merecen que la iglesia los tenga en cuenta por sus nombres y no por números estadísticos. He asistido muchas iglesias donde el anciano o pastor dice: “Le damos la bienvenida a las personas que vinieron por primera vez, por favor pongase de pie para saludarlos”, esto no causa tanto impacto como llamar a las personas por sus nombres.

Repita el nombre varias veces hasta aprenderlo bien. Es un arte relacionar los rostros con el nombre. “Vuestro éxito no



dependerá tanto de vuestro saber y talento, como de vuestra capacidad para conquistar corazones” (Obreros evangélicos Pág. 201)

### **LAZOS DE AMISTAD.**

Los lazos de la amistad crean una lealtad incondicional hacia la iglesia. Por amistad es posible hacer decisiones profundas en favor de la verdad.

He aquí tres maneras de hacer amigos:

1. Concordar, con las personas. No discuta, ni entre en debates sin necesidad, las personas deben sentir que nosotros los amamos, el amor rompe prejuicios y siempre vence.
2. Demostrar Aprobación. En lo posible elogie a las personas, se consigue más siendo corteses y amables que desaprobando a los individuos; nunca las personas siguen siendo las mismas después de ser criticadas o desaprobadas.
3. Aceptar a las personas. No espere que las personas tengan la misma experiencia que Ud., aceptelos en el nivel donde se encuentren.

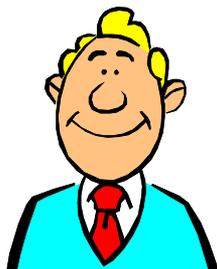


E. G. de White nos dice con toda claridad:

“Manifestaos de acuerdo con la gente sobre todo punto donde podáis hacerlo en forma consecuente. Veán ellos que amáis sus almas, y que queréis estar en armonía con ellos hasta donde sea posible. Si el amor de Cristo se revela en todos vuestros esfuerzos, podréis sembrar la simiente de la verdad en algunos corazones” (*Evangelismo*, Pág. 107) . Eso significa que el valor de la amistad es incalculable, solo podrá ser medida por los resultados.

### **COMODIDAD.**

Haga todo los arreglos para que las visitas no se sientan como tales, sino mas bien como miembros de la familia. Por lo tanto brinde la mayor comodidad posible a las personas que entran en contacto con la Iglesia.



Facilite todo los servicios, vale decir, tenga Biblias, himnarios, folletos, listos para ser prestados a las personas que llegan por primera vez a la iglesia. Nunca dificulte las cosas, facilite, facilite, facilite.!!!!!!!. Eso quiere decir que Ud debe ser solución y no el problema de los nuevos miembros de la iglesia.

Vivimos en un mundo que la gente no tiene mucha paciencia, dedique tiempo y paciencia a explicar a los nuevos conversos como funcionan las cosas en la iglesia.

Mantenga los servicios higiénicos limpios y bien se alizados, decía un buen amigo mio “nunca debemos llegar al ba o por el mal olor”.

Que las paredes de la Iglesia estén bien pintadas, y si la iglesia tiene un jardín mantengalo bien arreglado y atractivo. Eso habla mucho del pastor o de los lideres de la Iglesia.

Comience los programas a la hora indicada, no hay justificativo para comenzar tarde, y acabe el programa a la hora se alada, recuerde que hay muchas personas que dependen de otras y un atraso complica la vida de esas personas y su entorno.

***CREATIVIDAD.***

Use mucho su imaginación y creatividad en mejorar todo para hacer sentir bien a los recién nacidos en la fe. No imite cree nuevas maneras y formas de hacer sentir mas cómodo al nuevo converso, brindele cari o y mucha amistad. Organice un sistema que lo integre plenamente en la Iglesia, esto se hace mas fácil cuando el nuevo converso viene de un grupo peque o. La intimidad de un peque o grupo le da mas confianza a las personas nuevas para integrarse en la iglesia, pues no llega como un desconocido él ya tiene un entorno que lo apoya. De ahí la importancia de organizar mejor los grupos pequeños.

**Melchor Ferreyra**

Director de Ministerios Personales DIA

