

Algunas ideas para mantener y aumentar la asistencia

Si vas a tener una escuela creciente con nuevas personas llegando cada semana tienes que aprovecharlas. Hay muchas personas amigos y familiares de los que ya asisten que pueden venir a la E.S pero ellos no vendrán a menos que alguien los invite a asistir. Una lista de prospectos es esencial para tener mejor asistencia pero quien es el encargado de invitarlos, donde empezar a buscar a personas para esta lista?

Comienza con personas que ya asisten. Tienen ellos familiares que aun no son miembros de la E.S, tienen amigos o personas conocidas que pueden traer a la iglesia?

Visite el vecindario para invitar a personas cercanas a la iglesia, invítelos cuando tengas actividades sociales o servicio a la comunidad.

Poner el teléfono y la dirección de la iglesia en la sección amarilla o alguna guía puede atraer a adventistas que llegan a vivir a la ciudad y no conocen donde esta la iglesia. Eso hace que tu E.S crezca.

Cada semana llegan nuevas personas que si no son invitadas y tratadas de la mejor manera, quizá sea la última vez que llegue. Tengan tarjetas de visitas y pregúnteles si desean que le pastor o un miembro de la iglesia les visite para orar. Envíeles una invitación por correo a seguir visitando la iglesia.

Programas infantiles como el 13 sábado siempre atraen a padres de los niños, asegúrese de ser amable con ellos e invitarlos a venir regularmente

Comidas o cenas sociales hacen que lleguen personas que nunca habían asistido a la iglesia, lleva pluma y papel para poder anotar nombres y direcciones.

Después de unas campañas de evangelismo quedan excelentes prospectos de personas que asistieron, anímelos a llegar cada sábado a la E.S antes que se diluya el interés.

Tener un día especial para visitas promueve y atrae a muchas personas nuevas. Asegúrate de tener también un programa para mantenerlos interesados de asistir las siguientes semanas.

Anime a los miembros a crecer con cartelones o gráficos de cómo han estado creciendo en los últimos años. Eso puede ser desafiante y si se presenta con un proyectos de crecimientos puede ser muy efectivo

Para días especiales como semana santa, navidad, día de la Madre etc, permita que las clases y los departamentos infantiles tengan programas especiales y pónganse metas de cuantas personas nuevas desean que lleguen a esos momentos, impriman notas de invitación especiales

Forme el club de los 52. O sea las personas que asistieron las 52 semanas a la E.S pueden recibir un distintivo especial. Sea flexible si alguien faltó por enfermedad o por vacaciones no necesariamente pierde formar parte de este club.

En ciertas Iglesias hay miembros mayores que dejan de asistir por problemas con el transporte, haga una lista de los miembros mayores que necesiten ayuda en este sentido y hagan arreglos con hermanos que vivan en el área que puedan llevarlos a la iglesia cuando menos dos veces por mes.

Anime a su iglesia a ser comedidos y cálidos con quienes nos visitan, mucha gente regresa o se va si no se siente bienvenidos.

Mantengan los cuartos infantiles interesantes y llamativos así los padres querrán traer a sus hijos cada semana.

Si un miembro tiene 3 semanas que no ha llegado el director de la E.S el maestro de su clase y el pastor deben saberlo. Una simple llamada para ver como se encuentra o una visita pastoral no solo hace mucho bien si no que también mantiene la asistencia en la E.S

Pueden mandar notas a quienes no han llegado en 2 semanas una tarjeta puede ser suficiente para mantener el interés.

Quizá puedes enviar una nota el jueves o viernes sobre el tópico y el programa que se presentara el sábado. Eso puede animar a algunos a presentarse a la iglesia.